

# MODULO: GENERANDO CAPACIDAD EMPRENDEDORA



# DIAGNOSTICANDO EL COMPORTAMIENTO EMPRESARIAL

## **ESTUDIO DE MERCADO**

ES UN PROCESO SISTEMÁTICO DE RECOLECCIÓN Y ANÁLISIS DE DATOS E INFORMACIÓN ACERCA DE LOS CLIENTES, COMPETIDORES Y EL MERCADO.

AYUDA A CREAR UN PLAN DE NEGOCIOS, LANZAR UN NUEVO PRODUCTO O SERVICIO, MEJORAR PRODUCTOS O SERVICIOS EXISTENTES Y EXPANDIRSE A NUEVOS MERCADOS.



# ESTUDIO DE MERCADO

MUCHAS PREGUNTAS PUEDEN SER  
RESPONDIDAS GRACIAS A  
UN ESTUDIO DE MERCADO:

- ¿QUE ESTA PASANDO EN EL MERCADO?
- ¿CUAL ES NUESTRO PUBLICO OBJETIVO?
- ¿CUALES SON LAS TENDENCIAS?
- ¿REDES SOCIALES?
- ¿QUIENES SON LOS COMPETIDORES?
- ¿QUE OPINIÓN TIENEN  
LOS CONSUMIDORES ACERCA  
DE LOS PRODUCTOS?



# EMPRENDIMIENTO

UN EMPRENDIMIENTO ES UNA INICIATIVA DE UN INDIVIDUO QUE ASUME UN RIESGO ECONÓMICO O QUE INVIERTE RECURSOS CON EL OBJETIVO DE APROVECHAR UNA OPORTUNIDAD QUE BRINDA EL MERCADO.





EN ÉPOCAS DE CRISIS, LOS EMPRENDIMIENTOS SUELEN REPRESENTAR UNA SALIDA (O, AL MENOS, UNA POSIBILIDAD DE CRECIMIENTO) PARA LAS PERSONAS QUE SE ENCUENTRAN EN SITUACIÓN DE DESEMPLEO.



# CREAR UNA PYME

- ▶ “PEQUEÑA Y MEDIANA EMPRESA”, TIENEN VENTAS ENTRE 2.400 UF Y 100.000 UF AL AÑO, ES DECIR EL PROMEDIO MENSUAL DE VENTAS DE UNA PYMES OSCILA ENTRE \$4.400.000 Y \$183.000.000



# ALGUNOS REQUISITOS PARA COMENZAR UNA PYME

## INICIO DE ACTIVIDADES ANTE EL SERVICIO DE IMPUESTOS INTERNOS:

PERMITE DECLARAR EL INICIO ACTIVIDAD Y OBTENER EL RUT DE LA EMPRESA EN EL SERVICIO DE IMPUESTOS INTERNOS (SII).



## TIMBRAJE DE DOCUMENTOS:

PERMITE QUE LOS CONTRIBUYENTES ACCEDAN AL TIMBRAJE DE DOCUMENTOS PARA LEGALIZAR SUS OPERACIONES COMERCIALES.

## LA AUTORIZACIÓN MUNICIPAL ES EL PERMISO DEFINITIVO DE FUNCIONAMIENTO

ADOPTA EL NOMBRE DE PATENTE COMERCIAL O INDUSTRIAL, SEGÚN SEA EL GIRO GRAVADO. EL TRÁMITE SE REALIZA EN EL DEPARTAMENTO DE PATENTES COMERCIALES DE CADA MUNICIPIO.

LOS DOCUMENTOS MÁS COMUNES, PARA TODOS LOS RUBROS, SON:

- FOTOCOPIA DE LA CÉDULA DE IDENTIDAD Y/O RUT DE LA EMPRESA
- FOTOCOPIA DE LA DECLARACIÓN DE INICIO DE ACTIVIDADES DEL SERVICIO DE IMPUESTOS INTERNOS (SII)
- RESOLUCIÓN FAVORABLE DE LA AUTORIDAD SANITARIA O DEL SERVICIO DE SALUD RESPECTIVO (EN CASO DE SER NECESARIO).

# NEGOCIO FACTIBLE – NEGOCIO VIABLE



UN NEGOCIO FACTIBLE:  
ES UN PROYECTO QUE SE PUEDE REALIZAR,  
QUE ES POSIBLE DE REALIZAR.

UN NEGOCIO VIABLE:  
ADEMAS DE SER FACTIBLE, SE RELACIONA CON  
LOS RECURSOS FINANCIEROS EXISTENTES PARA  
PONER EN MARCHA UN PROYECTO Y CON LAS  
GANANCIAS QUE, EVENTUALMENTE, SE  
ESPERAN OBTENER



# EMJEMPLO.

- ▶ SUPONGAMOS UN PROYECTO PARA EXTRAER MINERALES DE LA ANTÁRTIDA.

ES UN PROYECTO QUE ES FACTIBLE, POR CUANTO EXISTEN LOS MINERALES Y LAS HERRAMIENTAS Y EQUIPOS PARA HACERLO.

PERO NO ES UN PROYECTO VIABLE, POR CUANTO SUS ALTOS COSTOS LO HARÍAN IMPOSIBLE DE REALIZAR, AUN CUANDO TÉCNICAMENTE SEA POSIBLE HACERLO.



# PUBLICIDAD

- ▶ DAR A CONOCER EL PRODUCTO - SERVICIO.
- ▶ LLAMAR LA ATENCION. (MUSICA, “FAMOSO”, IMÁGENES, FOTOS.....)
- ▶ LOGO: IMAGEN QUE REPRESENTA LA EMPRESA.
- ▶ ESLOGAN: FRASE QUE IDENTIFICA LA EMPRESA.
- ▶ PRECIO - OFERTA - PROMOCION (CONCURSO)



**destapa la felicidad**  
open happiness



# ACTIVIDAD



- ▶ DESARROLLE LA ACTIVIDAD EN SU CUADERNO. (LETRA CLARA)
- ▶ TOMAR UNA FOTOGRAFIA Y LA ENVIAR AL CORREO DEL PROFESOR  
[cvalenzuelabelmar@educacionsbdo.cl](mailto:cvalenzuelabelmar@educacionsbdo.cl)
- ▶ ANTE CUALQUIER DUDA O CONSULTA, ENVIE UN CORREO A SU PROFESOR DE ASIGNATURA.
- ▶ LA ACTIVIDAD ES COEF. 1 Y CORRESPONDE A LA PRIMERA NOTA DEL 2DO SEMESTRE.
- ▶ LA ACTIVIDAD SE DESARROLLA DE FORMA INDIVIDUAL.



# ACTIVIDAD



- ▶ CREAR UNA PYME. (en relación con la especialidad de TP)
- ▶ EN SU CUADERNO, ANOTAR LA IDEA DE UNA PYME.

TENER PRESENTE: PRODUCTO O SERVICIO, CLIENTE OBJETIVO, COMPETENCIA, OPINIONES DE ESTE PRODUCTO O SERVICIO.

- ▶ CREAR UN LOGO. (DIBUJAR LA IMAGEN)
- ▶ CREAR UN ESLOGAN. (FRASE)



ALGUNOS EJEMPLOS DE PRODUCTOS Y  
SERVICIOS DE EMPRENDIMIENTOS Y  
NUEVAS IDEAS.







## ▶ AUTO EVALUACIÓN.

▶ Conteste las siguientes preguntas, en relación a la actividad recién realizada. También debe ser enviada a su profesor de asignatura. (Solo elegir una respuesta)

▶ 1.- ¿Cuánto tiempo te demoraste en hacer esta guía?

- a) Menos de 30 min.
- b) Entre 30 min. A 1 hora.
- c) Entre 1 hrs y 2 hrs.
- d) Más de 2 hrs.
- e) Más de 1 día.

▶ 2.- Que te pareció la guía.

- a) Muy fácil (me demoré muy poco)
- b) No tan fácil. (Me costó encontrar algunas respuestas)
- c) Un poco difícil (me costó encontrar varias respuestas)
- d) Difícil (me costó encontrar las respuestas y ocupe mucho tiempo)



▶ 3.- Entendí los contenidos y sé cuándo los ocuparé

A) No entendí y no sé cuándo ocuparlos.

b) Entendí un poco y se cuándo podría ocuparlo

c) Entendí mucho y no sé cuándo podría ocuparlo

d) Entendí y sé cuándo lo tengo que ocupar.

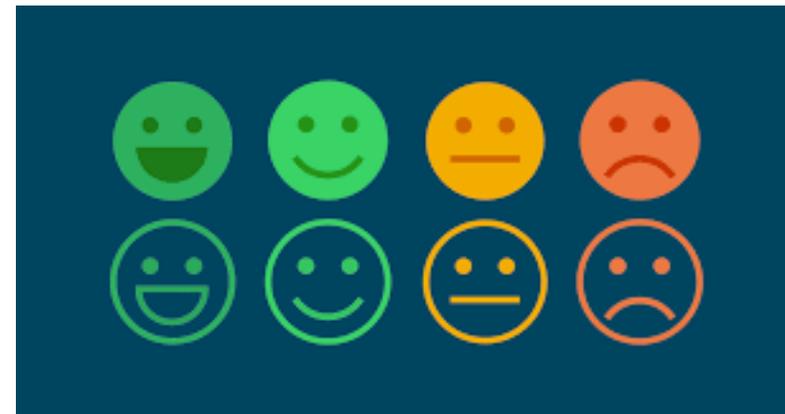
▶ 4.- Que nota crees que te pondrías por realizar esa actividad. (Tenga presente; estudio, trabajo, esfuerzo, tiempo, dedicación...)

▶ a) Entre un 2.0 y 3.9

▶ b) Entre un 4.0 y un 4.9

▶ c) Entre un 5.0 y 6.5

▶ d) Entre un 6.6 y 7.0



- ▶ 5.- Al presentarme una duda, ¿Cómo lo resolví?
- ▶ a) No le pregunte a nadie.
- ▶ b) Le pregunte a un familiar y/o amigo
- ▶ c) Consulte páginas web.
- ▶ d) Le pregunte al profesor de la asignatura.
- ▶ e) Le pregunte a mi profesor Jefe o a otro profesor. (No de la asignatura)

